

IMPACTO DEL COVID-19 EN LAS EMPRESAS ASOCIADAS DE AESMIDE



AESMIDE es una asociación multisectorial cuyos miembros están especializados en el suministro de bienes y servicios diversos. La actividad de la mayoría de nuestras empresas asociadas no se limita al sector de Defensa sino que también operan en otros mercados. En esta situación, el papel de las Fuerzas Armadas y de Seguridad es esencial para paliar los efectos nocivos del virus, por lo que a muchas empresas se les ha permitido trabajar sin tener que detener su actividad ya que fueron clasificadas como "actividades esenciales".

Los principales retos de los que hemos sido testigo han sido las interrupciones en la cadena de suministro debido al transporte, la ralentización de la actividad, el aplazamiento o cancelación de proyectos y la necesidad imperiosa de financiación. Además, se ha llevado a cabo un gran esfuerzo de adaptabilidad en la forma de trabajar de las empresas, manteniendo en una situación de tele trabajo al mayor número de empleados posible para reducir el aforo y así los contagios en sus espacios de trabajo. En cuanto a los ERTE, se ha recurrido a ellos como última medida aunque, eso sí, muchas nuevas contrataciones se han paralizado.

A nivel europeo, las empresas que operan en el ámbito internacional han expresado las siguientes preocupaciones y propuestas:

- En la presente crisis sanitaria mundial no hay homogeneidad a nivel de la Unión Europea, en cuanto al tratamiento y medidas contra la pandemia. No existe ningún plan de actuación común de los países miembros (medidas emprendidas por Italia, Francia o España frente a las actuaciones tomadas por Suecia).
- Potenciación de los mercados europeos de Defensa, al menos al nivel de la situación antes de la crisis, para que las empresas europeas puedan recuperarse de las importantes pérdidas, no viéndose afectados por trasvases presupuestarios debidos a la crisis, sino que empresas y países puedan absorber los gastos derivados de la crisis en varias anualidades
- Creación de instrumentos financieros no especulativos donde las empresas puedan abordar a medio largo plazo su continuidad con medidas de liquidez y fiscales que tengan por objetivo compensar esta falta de actividad, a través de la flexibilización de calendarios de pago, costes de suministros básicos o préstamos y avales en condiciones ventajosas.

El presente documento ha sido realizado por AESMIDE gracias a la información proporcionada por múltiples empresas asociadas al objeto de determinar el alcance de la actual crisis COVID-19 así como su impacto en la industria española representada por nuestros asociados. La clasificación por áreas se ha llevado a cabo para facilitar la conformación de una visión general del conjunto de empresas dedicadas al mismo tipo de actividad; no obstante, la situación de cada asociado puede variar y queda reflejado durante la redacción del documento.

EQUIPAMIENTO PERSONAL Y VESTUARIO

ACTIVIDAD:

- Empresas categorizadas como empresa de “actividad esencial”.
- Colaboración con la gestión de la crisis apoyando al sector en necesidades concretas como la venta de material EPI.
- Planes de contingencia manteniendo unos servicios mínimos con presencia física en la sede y parte del personal tele-trabajando, así como una necesaria transformación digital.

RETOS:

- El parón en la actividad ha generado tensiones de tesorería → retraso en facturación y cobros.
- Problemas de demanda real del ejercicio → han notado un descenso en el volumen de pedidos de un 15-20%. Disminución de pedidos provocada también por el aplazamiento de las licitaciones por parte de las Administraciones Públicas nacionales y europeas.
- Reducción en presupuestos que pudiera haber.
- La interrupción en la cadena de suministro provoca un efecto dominó que acaba arrastrando a la industria de componentes en primer lugar, a la industria auxiliar que cierra de forma paulatina y finalmente a nuestras fábricas como consecuencia del cierre de los anteriores.
- La ruptura casi completa de los medios logísticos a nivel mundial que está afectando a los transportes.
- Como consecuencia de los dos puntos anteriores, una pérdida casi total de la capacidad operativa debido a las medidas restrictivas y de confinamiento adoptadas por los diferentes gobiernos europeos
- Necesidad de adaptación al entorno macroeconómico con limitación de medidas laborales y estructurales.

ALIMENTACIÓN

RETOS:

- A nivel económico-laboral, la preocupación del sector ante las dificultades que han tenido a la hora de aplicar el Real Decreto-ley 8/2020, de 17 de marzo, aprobado por el Gobierno para hacer frente a la crisis del coronavirus, y reclamaron la ampliación de medidas anunciadas para poder salvaguardar la continuidad de los negocios.
- Numerosas dudas en relación a la aplicación y tramitación de los ERTes, contemplados en el mencionado real decreto-ley. *“Precisamente este tipo de medidas tomadas por el Gobierno tienen por objetivo la flexibilización y agilización de los procedimientos de regulación de empleo y, pero nos hemos encontrado con diversos obstáculos que impiden esa agilidad”*. Un ejemplo claro es que el acceso a los ERTes varía a lo largo del territorio y que en muchas regiones las delegaciones de Empleo están exigiendo a los negocios aportar toda la documentación de los trabajadores, lo que alarga y complica indudablemente los trámites.
- Asimismo se expresó la urgencia por buscar la flexibilización de la financiación bancaria y la renegociación de pólizas y se solicitaron moratorias de las hipotecas y créditos con los bancos de préstamos. Otra de las medidas por las que se abogó es la búsqueda de una real flexibilización de la financiación bancaria, reducción de costes y la renegociación de pólizas con la finalidad de que las empresas obtengan liquidez para hacer frente a todas sus obligaciones. Así, otra de las medidas incluidas en el documento de propuestas es la búsqueda de líneas de crédito específicas para las pymes.
- La estimación total de pérdidas en el sector durante el primer mes de estado de alarma, se estima en cerca de 3.000 millones de euros.
- Supresión de las nuevas contrataciones previstas.
- Control de gasto a pesar de intentar paliar el efecto con medidas de contingencia como el ahorro en gastos generales (agua, luz, gas, entre otros), el adelanto de las vacaciones a la plantilla, prescindir de bienes o servicios durante este periodo, o realizar ajustes en el stock.
- Se necesitarán unos seis meses para volver a la normalidad.

LOGÍSTICA DE CAMPAÑA

ACTIVIDAD:

- Actividad limitada al cliente Defensa o para clientes incluidos en “actividades esenciales”. El personal directo para “actividades esenciales” trabajando con medidas de seguridad. Personal indirecto en tele trabajo o en permiso retribuido.
- Suministro de Hospitales de Campaña, debido al COVID-19, para gobiernos autonómicos.
- Importación de material sanitario por encargo de CCAA y organizaciones internacionales (UNICEF).
- Fabricación, de forma desinteresada y a título no lucrativo, de mascarillas de algodón con filtros para servicios de salud autonómicos, residencias de ancianos y similares.

RETOS:

- Debido a que fabrican bienes de capital y la maduración comercial y de fabricación es larga, el impacto de la crisis financiera y económica se espera a medio plazo.
- Adelanto de muchos importes de coste mediante sus propios recursos financieros → generación de tensiones de tesorería, trabajo extra y sobrecostes financieros. Se considera que las Administraciones Públicas deberían haber adelantado los pagos (al menos el 50%).
- Las actividades realizadas sin ánimo de lucro suponen gastos extra y costes no recuperables lo que supone una complicación financiera sumadas a las anteriores.
- Reducción de la demanda interna, los clientes, excepto militar y emergencias, han paralizado las decisiones de compra.
- Reducción de la demanda externa. Las expectativas de ventas para exportación de productos de emergencias han sido altas, pero se ha percibido dificultad de cerrar pedidos.
- Interrupciones en la cadena de suministro.

LOGÍSTICA DISTRIBUTIVA

ACTIVIDAD:

- Se ha trabajado con regularidad por ser empresas de servicio esencial a nivel nacional. En cuanto a nivel internacional están catalogadas como servicio estratégico por lo que adoptando las recomendaciones sanitarias y de seguridad, tanto del Gobierno de España como de la OMS, su actividad ha continuado.
- En la situación de crisis se están ofreciendo propuestas para la gestión y coordinación del suministro de diverso material higiénico sanitario a distintos clientes, entre los que se encuentran Administraciones Públicas, con el fin de contribuir al apoyo en la actual situación de crisis en la medida de nuestras capacidades.

RETOS:

- Disminución en el volumen de pedidos y reducción de la actividad.
- Efectos negativos surgidos de la cancelación de vuelos ya que es una vía importante para el envío de suministros → precios elevados para poder enviar mercancía.
- Paralización de contratos fuera del ámbito de Defensa.
La paralización de la contratación pública como consecuencia del COVID 19 ha supuesto una menor demanda de servicios de gestión y asesoramiento por parte de sus clientes.
La paralización de las actividades no esenciales está afectando a las previsiones de contratación de nuevos Clientes.
- Proyectos puestos en marcha o presentados antes de decretarse la crisis sanitaria tanto nacionales como Internacionales, en concreto en el ámbito de la Política común de seguridad y defensa en la Unión Europea como el Programa EDIDP, se han visto paralizados o retrasados los plazos iniciales previstos para su de resolución y/o ejecución .
Reducción de ingresos a medio y largo plazo.
- Las previsiones de nuevas contrataciones de personal para atender nuevos o futuros proyectos se han suspendido.
- Debido a que en el sector servicios la facturación se realiza una vez se ha prestado el mismo, la disminución de la demanda y la paralización de nuevas contrataciones o proyectos puede suponer a medio/largo plazo dificultades tanto de tesorería como de ingresos necesarios para mantener los gastos de funcionamiento.
- Cancelación de los viajes de los buques de distintas Armadas por lo que hay reducción de actividad en esa área, incluso muchas de las licitaciones se han suspendido y se espera que se retomen cuando la situación se normalice.
- Posible escasez de liquidez.

- Retraso de los cobros comprometidos con los clientes y la drástica reducción de los pedidos → problemas de ingresos.

INFRAESTRUCTURAS, EQUIPAMIENTO E INSTALACIONES

ACTIVIDAD:

- Funcionamiento con normalidad dentro de los límites de la situación actual.
- Parte de la plantilla se encuentra tele trabajando y se han implementado turnos en fábricas.
- Servicios de mantenimiento de la flota nacional sin interrupciones.

RETOS:

- Ralentización en la entrega de equipos porque los compradores han paralizado sus proyectos.
- Los efectos del COVID-19 se esperan a mediano o largo plazo.

GESTIÓN, MANTENIMIENTO INTEGRAL Y SERVICIOS ENERGÉTICOS

ACTIVIDAD:

- Durante los meses de confinamiento como consecuencia del COVID-19, se han mantenido aquellas actividades que se consideraron esenciales por el Gobierno (limpieza, mantenimiento, seguridad, jardinería y todo lo relacionado con la atención a la dependencia, entre otros), y en algunos casos se ha solicitado nuevos servicios necesarios (limpieza de algunos hospitales decampaña o la limpieza de bastantes hoteles puestos a disposición del Ministerio de Sanidad).
- Otros servicios no considerados esenciales, en muchos casos y por solicitud de los clientes se dejaron de prestar.

RETOS:

- La consecuencia del punto anterior es la presentación de los ERTes por causa mayor de los empleados asignados a servicios no esenciales, algunos de cuales se están reincorporando. Esto ha tenido un evidente impacto en el empleo, y en la medida que se vaya recuperando a los clientes públicos, se irá recuperando el empleo. En cambio en los clientes privados el impacto ha sido mayor y especialmente en sectores como : Servicios Aeroportuarios , Sector del Automóvil , Restauración...
- Escasez de materias primas circunscrito sobre todo al suministro de EPIs para proteger a trabajadores y usuarios, y a la compra de test para detectar los contagios → cierre del mercado de este tipo de suministros sin ninguna garantía de plazos y con un incremento brutal de los precios y falta de suministro por parte de las administraciones.

TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN Y SISTEMAS

ACTIVIDAD:

- Sin parón en su actividad debido a la importancia que ha cobrado las TIC durante esta pandemia.
- Diferencias en expectativas para este 2020.

RETOS:

- Alguna empresa ha tenido que estudiar medidas para intentar que los efectos sean los menos posibles y habrá que ajustar gastos.

SERVICIOS ESPECIALES

ACTIVIDAD:

- Actividades relacionadas con la seguridad en viajes internacionales han visto incrementados sus servicios.
- Compensación de los problemas en la cadena de suministro con una amplia diversificación de proveedores.

RETOS:

- Se han paralizado algunas renovaciones de contratos y también posibles nuevos contratos. La contratación de personal externo permanece eventualmente congelada. En algunas empresas no se ha recurrido a despidos, ERTes, etc.
- Complicaciones en todas las planificaciones y además trabajan con pocos ingresos manteniendo el 100% de la plantilla, de los cuales la mayoría ha estado teletrabajando.
- Proyectos de defensa en ejecución, pero con recursos propios, sin financiación porque los Bancos ponen muchas dificultades a las empresas de Defensa.
- Dificultades para mantener los plazos de ejecución.